



CONSEIL & FORMATION

POUR LES
ENTREPRENEURS

BGE GUYANE
AU SERVICE DE VOTRE RÉUSSITE

2020

Sommaire

Présentation de BGE p. 3

MON COMPTE FORMATION p. 4

Profil et personnalité

→ Je teste mon profil de créateur p. 7

Monter son projet

→ Mon kit « business plan » p. 9

L'entreprise et son environnement

→ Kit à créer « méthodologie étude de marché » p. 11

Cadre juridique/Fiscal/Social

→ Kit à créer « statuts juridiques » p. 13

Prospection et démarchage

→ Kit à créer « je trouve mes premiers clients » p. 15

Se lancer seul

→ Aujourd'hui je crée ma micro-entreprise p. 17

Activité et accompagnement

→ Micro plus p. 19

Pack starter

→ Pack starter créer sa boîte p. 21

Pack création plus

→ Booster sa création p. 23

Gestion et pilotage

→ Kit à créer « outils de gestion » p. 25

Présentation des formateurs p. 26

Réussissez la création et le développement de votre entreprise avec BGE !

Gagnez en autonomie et montez en compétence avec l'offre conseil-formation pour les entrepreneurs proposée par BGE Guyane. Quel que soit votre projet et votre profil nous avons la solution adaptée à votre besoin.



« Grâce à BGE Guyane, j'ai pu avoir une aide précieuse pour la mise en place de mon projet. On m'a partagé beaucoup d'outils et de la méthodologie pour mieux construire mon projet. Mon formateur était disponible et m'a permis d'avancer rapidement. »

Carmen CAMPANA (973)

**Faites le choix de l'efficacité !
Comme 49 000 personnes ayant suivi un parcours d'accompagnement / formation chez BGE en 2019.**

Les 10 raisons de choisir BGE

1. Investissement durable

Acquérir des compétences entrepreneuriales transversales est un facteur clé pour créer une entreprise et réussir.

2. Qualité & expertise

BGE Guyane est un organisme de formation spécialisé en création d'entreprise depuis plus de 20 ans. Toutes les structures BGE répondent au décret qualité de 2015 et sont référencées Datadock.

3. Expérience

Des formateurs spécialisés et rigoureusement sélectionnés

4. Sur mesure

L'accompagnement et la formation sont personnalisés pour s'adapter à votre réalité et vos besoins (présentiel/distanciel, court / long, individuel / collectif...)

5. Proximité

Nous nous efforçons de proposer nos services sur l'ensemble du territoire guyanais et vous accueillons dans nos différents lieux d'accueil à Cayenne, Kourou, Saint-Laurent du Maroni et St Georges de l'Oyapock.

6. Compétences reconnues

Car certifier vos acquis contribue à la sécurisation de votre parcours professionnel, BGE propose une gamme de certifications couvrant l'ensemble du chemin entrepreneurial.

7. Accompagnement dans la durée

Les conseillers-formateurs de BGE sont à vos côtés tout au long de votre parcours (en amont de la réflexion, pour accompagner la création, en aval pour sécuriser et développer votre activité).

8. Accès à des réseaux

Car il est important de bien savoir s'entourer, BGE vous fait bénéficier de ses réseaux d'entrepreneurs et de partenaires (experts, financeurs...) et vous ouvre la porte de ses clubs de chefs d'entreprise pour échanger entre pairs.

9. Financement attractif

L'ensemble des prestations de service de BGE est éligible au CPF.

10. Résultats

Être accompagné par un professionnel favorise la pérennité de son entreprise (80 % de pérennité à 3 ans pour les entreprises créées après un accompagnement par BGE, contre 70 % pour la moyenne nationale).

Modalités de prise en charge

Que vous soyez salarié, indépendant, demandeur d'emploi ou agent de la fonction publique, de nombreux dispositifs peuvent vous permettre de financer vos formations (partiellement ou totalement). Notre équipe définira avec vous, au vu de votre situation, les modalités de financement envisageables et vous accompagnera dans toutes les démarches à effectuer.

Une équipe à votre écoute

- + Vous hésitez entre plusieurs formations ?
- + Vous souhaitez concevoir un parcours sur mesure ?
- + Vous voulez en savoir plus sur les démarches à accomplir ?

Notre équipe est à votre écoute pour répondre à toutes vos questions.

Pour toute information complémentaire, contactez-nous ! ☎ 06 94 03 28 54 ✉ formation@bge-guyane.com



Mobilisez votre CPF pour créer et développer votre entreprise !



Retrouvez l'expertise BGE sur la nouvelle appli MonCompteFormation qui vous permet de consulter vos droits à la formation professionnelle, réserver et payer avec votre CPF les formations qui vous intéressent.

Pour découvrir nos offres de formation disponibles sur MonCompteFormation, utilisez notre tuto vidéo:



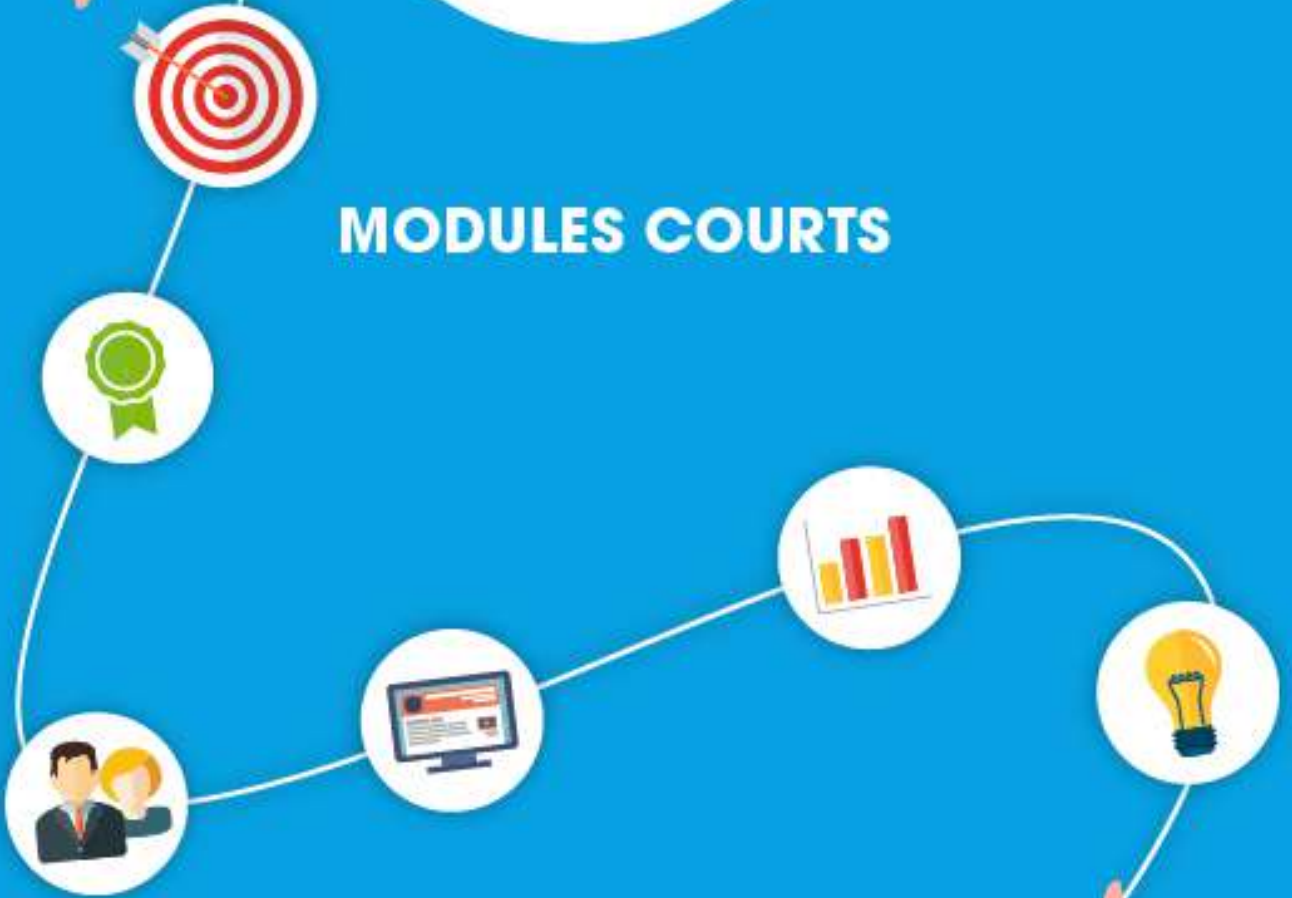
Téléchargez l'application
MonCompteFormation
ou rendez-vous sur le site web
www.moncompteformation.gouv.fr

Pour toute information complémentaire, contactez-nous ! ☎ 06 94 03 28 54 ✉ formation@bge-guyane.com





MODULES COURTS





MODULES COURTS
PROFIL ET PERSONNALITÉ

Je teste mon profil de créateur



Objectifs de la formation

Cette formation a pour objectif de mesurer et évaluer votre potentiel de créateur d'entreprise et déterminer si vous êtes prêt à entreprendre une activité.

Cela vous permettra d'évaluer et de vérifier l'adéquation entre profil et votre projet. La prise en compte de ces éléments vous permettra d'identifier vos atouts et les compétences entrepreneuriales à développer.

Programme

- Présentation des étapes de la création d'entreprise
- Présentation des principes de l'effectuation
- Tests du profil des entrepreneurs
- Bilan entrepreneurial
- Adéquation homme/projet
- Identifier vos ressources et vos capacités ainsi que vos forces et vos faiblesses
- Préconisations et définition des axes de travail

€ **Tarif** 420 €

★ **Financeurs**

Découvrez votre profil et personnalité entrepreneuriale

Public

Toute personne ayant une idée ou projet de création d'entreprise

Prérequis

Avoir une idée ou un projet de création



Durée de la formation

1 jour / 7 heures en un bloc ou fractionnées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
MONTER SON PROJET**

Mon kit business plan



Objectifs de la formation

Cette formation a pour objectif de vous former aux techniques de rédaction d'un business plan étape par étape. Acquérir les savoirs nécessaires à la formalisation de votre projet de création d'entreprise.

Cette formation vous apportera les outils pratiques relatifs à la structuration de votre projet entrepreneurial à travers l'étude d'un business plan.

Programme

- Connaître les objectifs et l'utilité d'un business plan
- Découverte des différents types de business plan
- Les supports pour rédiger son business plan
- Introduction/présentation du porteur/motivations
- Présentation de l'offre commerciale
- Etude de marché
- Stratégie commerciale
- Construction des éléments financiers
- Savoir présenter son business plan

€ **Tarif** 720 €

★ **Financeurs**

Maitrisez votre projet en construisant votre Business Plan

Public

Toute personne ayant un projet de création d'entreprise défini

Prérequis

Vous devez savoir rédiger sur différents type de supports numériques. Tels que : Word et Power Point..



Durée de la formation

2 jours / 12 heures en un bloc ou fractionnées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





MODULES COURTS
L'ENTREPRISE ET SON
ENVIRONNEMENT

Kit à créer « méthodologie étude de marché »



Objectifs de la formation

Durant cette formation, vous allez pouvoir apprendre les différentes phases pour la réalisation d'une étude de marché fiable.

Vous allez acquérir des savoirs et des compétences sur des techniques et des outils d'analyse.

Vous serez en mesure de savoir dans quel environnement votre entreprise évoluera et se développera.

Programme

- Qu'est-ce qu'une étude de marché?
- Outils et méthodes
- Analyser l'environnement du projet
- Analyser la demande
- Analyser l'offre et la concurrence
- Les sources d'information

€ **Tarif** 360 €

★ **Financeurs**

L'étude de marché un facteur clé pour la réussite de votre projet

Public

Toute personne disposant d'un projet de création défini

Prérequis

Disposer d'un projet défini



Durée de la formation

1 jour / 6 heures en un bloc ou fractionnées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
CADRE
JURIDIQUE/FISCAL/
SOCIAL**

Kit à créer « statuts juridiques »



Objectifs de la formation

L'objectif est de vous apporter les informations nécessaires concernant les différents statuts juridiques. Vous bénéficierez également de conseils et d'une aide pour le choix de votre statut juridique.

La formation vous aidera à comprendre les différentes conséquences sociales et fiscales qu'impliquera le choix de votre statut juridique.

Programme

- Introduction sur l'importance du choix du statut juridique
- Présentation des critères de choix
- Présentation des principaux statuts juridiques
- Comparatifs des statuts
- Présentation des statuts de l'ESS
- Présentation des statuts de regroupement

€ **Tarif** 240 €

★ **Financeurs**

Faites le bon choix pour votre statut juridique

Public

Toute personne ayant un projet de création d'entreprise défini.

Prérequis

Le projet doit être clairement défini, notamment le modèle économique



Durée de la formation

1 jour / 4 heures



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
PROSPECTION ET
DEMARCHAGE**

Kit à créer « je trouve mes premiers clients »



Objectifs de la formation

Durant cette formation, vous allez découvrir les méthodes de prospection et de démarchage de votre future clientèle.

L'objectif est de vous permettre de savoir comment constituer puis élargir votre portefeuille de clientèle. Il s'agit également de vous apporter les techniques afin de renforcer votre relation clientèle.

Programme

- Comment trouver des clients?
- Outils et méthodes pour conquérir de nouveaux clients
- Optimiser la relation client
- Le fichier client, outil central de votre activité commerciale
- Comment fidéliser sa clientèle?

€ **Tarif** 420 €

★ **Financeurs**

Adopter des techniques de prospection et de démarchage optimales et efficaces pour votre activité

Public

Toute personne ayant une idée ou projet de création d'entreprise proche de la concrétisation

Prérequis

Le projet doit être dans une phase avancée, proche du lancement.



Durée de la formation

1 jour / 7 heures en un bloc ou fractionnées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
SE LANCER SEUL**

Aujourd'hui je crée ma micro-entreprise



Objectifs de la formation

L'objectif de cette formation est de vous apporter les éléments pratiques pour le démarrage effectif de votre activité sous le régime de la micro-entreprise.

De nombreux outils vous seront mis à disposition afin d'assurer le démarrage et le suivi au quotidien de votre entreprise.

Programme

- Comprendre le statut de micro entreprise
- Construire le projet
- Introduction Marketing et Vente
- Les moyens nécessaires au démarrage
- Introduction au Business Plan
- Fondamentaux de la gestion d'entreprise
- Le Plan d'action

€ **Tarif** 420 €

★ **Financeurs**

Démarrez votre activité indépendante sereinement

Public

Toute personne ayant une idée ou projet de création d'entreprise

Prérequis

Vous devez avoir réfléchi au préalable à une idée de création ou avoir défini un projet



Durée de la formation

1 jour / 7 heures en un bloc ou fractionnées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel et à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
ACTIVITÉ ET
ACCOMPAGNEMENT**

Micro plus



Objectifs de la formation

L'objectif de cette formation est de vous apporter les outils nécessaires pour le démarrage effectif de votre activité et d'en assurer le suivi au quotidien.

Vous obtiendrez toutes les informations sur le régime de la micro-entreprise et vous disposerez d'heures de suivi pour vous accompagner dans le démarrage de votre activité.

Programme

- Comprendre le statut de micro entreprise
- Construire le projet
- Introduction au marketing et à la vente
- Les moyens nécessaires au démarrage
- Introduction au business plan
- Fondamentaux de la gestion d'entreprise
- Le plan d'action
- Le suivi post-crétion

€ **Tarif** 720 €

★ **Financeurs**

Optimisez vos chances avec le suivi de votre activité

Public

Toute personne ayant une idée ou projet de création d'entreprise

Pré requis

Vous devez avoir réfléchi au préalable à une idée de création ou avoir défini un projet



Durée de la formation

2 jours / 14 heures en un bloc et fractionnées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
PACK STARTER**

Pack starter « créer sa boîte »

Objectifs de la formation

Bénéficier d'un accompagnement personnalisé pour comprendre et structurer les conditions de viabilité économique et financière du projet.

Déterminer si vous avez les compétences clés pour réussir

Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer

Faire le bon choix sur les conditions d'exercice (fiscal, social, juridique) vous accompagner dans le démarrage de votre activité.



Programme

- Analyser les conditions de viabilité et de réalisation du projet de création/reprise : étude commerciale, financière et juridique du projet
- Valider la capacité à porter le projet : analyse de l'adéquation entre le projet et la personne, ses contraintes et ses atouts personnels
- Aider à savoir communiquer et convaincre : rédaction du business plan, structuration du pitch commercial
- Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer : réalisation d'un prévisionnel financier et intermédiation bancaire
- Structurer une feuille de route des actions à mettre en œuvre jusqu'à la création

€ **Tarif** 560 €

★ **Financeurs**

Commencez dans les meilleures conditions



Public

Toute personne ayant une idée ou projet de création d'entreprise



Prérequis

Vous devez avoir réfléchi au préalable à une idée de création ou avoir défini un projet



Durée de la formation

7 heures fragmentées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
PACK CREATION PLUS**

Booster sa création

Objectifs de la formation

Une formation sur mesure pour construire votre projet et créer votre entreprise.

L'objectif de la formation sera d'évaluer votre capacité à entreprendre et maîtriser la méthodologie relative à la conduite d'un projet entrepreneurial.



Programme

- Analyser les conditions de viabilité et de réalisation du projet de création/reprise : étude commerciale, financière et juridique du projet
- Valider la capacité à porter le projet : analyse de l'adéquation entre le projet et la personne, ses contraintes et ses atouts personnels
- Aider à savoir communiquer et convaincre : rédaction du business plan, structuration du pitch commercial
- Mobiliser les financements nécessaires pour démarrer : réalisation d'un prévisionnel financier et intermédiation bancaire
- Structurer une feuille de route des actions à mettre en œuvre jusqu'à la création

€ **Tarif** 820€ €

★ **Financeurs**

Bénéficiez d'un accompagnement poussé

Public

Toute personne ayant une idée ou projet de création d'entreprise

Prérequis

Vous devez avoir réfléchi au préalable à une idée de création ou avoir défini un projet



Durée de la formation

26 heures fragmentées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel en individuel et en collectif



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)





**MODULES COURTS
GESTION ET PILOTAGE**

Kit à créer « outils de gestion »



Objectifs de la formation

L'objectif de cette formation est de vous initier à la gestion et au pilotage de votre activité.

Vous disposerez en fin de formation d'une boîte à outils complète pour vous aider à mettre en place votre activité et en assurer la gestion au quotidien.

Programme

- Les outils marketing /commerce.
- Les outils de communication
- Les outils de devis-facturation /comptabilité
- Les outils d'analyse financière et de rentabilité.
- Les outils de gestion et de pilotage.
- Gestionnaire de base de données clients fournisseurs
- Présentation des déclarations SSI/URSSAF Impôts
- Module RH / campagne de recrutement

€ **Tarif** 420 €

★ **Financiers**

Obtenez les outils pour piloter et gérer votre activité

Public

Toutes personnes ayant une idée, projet de création d'entreprise

Chefs d'entreprise

Pré-requis

Être en phase de lancement de l'activité ou avoir démarré l'activité



Durée de la formation

1 jour / 7 heures en un bloc ou fragmentées



Dates et lieux de la formation

La formation est disponible sur demande en présentiel ou à distance



Formateur

Nos formateurs sont des experts reconnus de la création et du développement des entreprises et ont une expérience significative dans leur domaine d'activité. Ils sauront répondre à vos besoins. (Présentation p.26)



Nos formateurs

BGE Guyane est engagée sur le territoire guyanais depuis plus de 20 ans. Nous nous appuyons aujourd'hui sur une équipe de formateurs qui capitalise une solide expérience dans l'accompagnement des porteurs de projet et des chefs d'entreprise. Acteur reconnu de l'accompagnement, BGE Guyane dispose d'un savoir-faire et d'une connaissance du terrain que nous mettons à votre disposition pour vous aider dans votre projet entrepreneurial.



SABIN Samuel

sabin.samuel@bge-guyane.com

Responsable des pôles formation et création au sein de BGE Guyane, Samuel SABIN peut faire référence à ses compétences en tant que chef d'entreprise et dispose de plusieurs années d'expérience dans l'accompagnement de porteurs de projet.



CLARQUE Anderson

clarque.anderson@bge-guyane.com

Formé et diplômé en marketing et en finance, Anderson CLARQUE dispose d'une solide expérience bancaire dans la gestion et l'accompagnement des entreprises et dans le financement des projets de création.



JEUDIN Jean-Hugues

Jeanhugues.jeudinbge@gmail.com

Chargé de mission à la création d'entreprise au sein de BGE Guyane, Jean-Hugues JEUDIN est diplômé d'un Master en Économie et capitalise de nombreuses expériences dans l'accompagnement et le suivi de projets entrepreneuriaux.



PALAMY Seidrick

seidrick.bge@gmail.com

Chargé de mission formation et création au sein de BGE Guyane, Seidrick PALAMY dispose de plusieurs années d'expérience dans le domaine de la formation, dans l'accompagnement au développement d'entreprises à l'international, dans le management, la négociation, l'achat et la vente.



TUAN Tran

bgeguyane@gmail.com

Tuan TRAN est diplômé d'un Master en entrepreneuriat/management de projets et capitalise plusieurs années d'expérience dans la formation et le conseil en création d'entreprise. Il est aujourd'hui en charge de la communication et de la démarche qualité au sein de la structure.


Pour toute information complémentaire, contactez-nous ! ☎ 06 94 03 28 54 ✉ formation@bge-guyane.com





BGE Guyane

65 bis, rue Christophe Colomb
97300 Cayenne

 06 94 03 28 54

 formation@bge-guyane.com